

Vergleich der Deckungskonzepte ISV-Rahmenvertrag (ERGO) Allianz Deckungskonzept

Der folgende Vergleich erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit in allen Details. Es wurde versucht die wesentlichen Punkte gegenüber zu stellen. Identische Deckungsbausteine sind nicht immer aufgeführt. Stand der Gegenüberstellung ist Februar 2023. Maßgebend sind die hinterlegten Bedingungen. Die Deckungseinschlüsse sind in weiten Bereichen identisch und werden deshalb nicht vollständig aufgeführt. Nachdem bisher die Vermittlung für das eigene Haus quasi ausgeschlossen war, bietet die Allianz seit 2023 ebenfalls ein sogenanntes Volldeckungskonzept an.

Freistellung oder VH-Deckung

so lautet das neue Konzept der Allianz. Sie müssen sich bei Schadeneintritt entscheiden welchen Weg Sie gehen. Die Alternative bleibt Ihnen verschlossen, wenn das gewünschte Ergebnis nicht erreicht wird.

Freistellung und VH-Deckung

genießen hingegen die Teilnehmer am ISV-Rahmenvertrag und das ist richtig so. § 278 BGB regelt die Haftung des Dienstherrn für den Erfüllungsgehilfen. Das bedeutet, der Versicherer hat nach Rechtslage für den Fehler des Vermittlers einzustehen. Mit der entweder - oder Regelung der Allianz verzichten Sie auf diesen Anspruch, wenn Sie den VH-Schaden bei der Allianz melden. Sie haben also im ungünstigsten Fall die Wahl nach einer Ablehnung eines Freistellungsantrags ohne Deckung zu sein, oder den Vorgang bei der VH-Abteilung zu melden. Dort wird Rechts- und Sachlage sicher objektiv beurteilt, vertriebliche Aspekte spielen dabei allerdings keine Rolle mehr. Das neue Konzept hat Vorteile für die ABV, denn jeder durch Ihre Beiträge finanzierte VH-Schaden verringert den Aufwand für Freistellungsfälle.

Die ISV unterstützt ihre Mitglieder aktiv bei einem Schadensfall. Gerade mit der Kombination aus Freistellungserklärung und Unterstützung durch den VH-Versicherer konnten wir fast immer eine für alle Seiten akzeptable Lösung finden. Dabei kommt Ihnen zu Gute, dass Sie sich nicht alleine mit dem Versicherer auseinandersetzen müssen.

Vergleich	IG Rahmenvertrag Allianz		ISV-Rahmenvertrag	
Deckungssumme § 34d	1.400.000,-		2.000.000,-	😊
Deckungssumme § 34i	500.000,-		500.000,-	
Deckungssumme § 34f	1.300.000,-		1.500.000,-	😊😊
Wohnimmobilienverwalter	separater Vertrag		500.000,-	😊😊
Zusatzdeckungen	300.000,-		500.000,-	😊😊😊
Mitversicherung von Untervertreter oder Agenturpartner	voller Beitrag		25 %	😊😊
Zusatzbeitrag Personal	Nein	😊	ab 4 Vollzeitkräfte 10 %	
Beitragszuschlag weiterer Inhaber	50 %		25 %	😊
Einschluss Bürohaftpflicht	Ja	😊	nein	
Weiterversicherung bei Wechsel des Vertragspartners	mit deutlichem Mehrbeitrag		gleicher Beitrag	😊😊

Beitragsbeispiel Bruttobeitrag

Einzelagentur Mindestbedarf	Allianz	ISV		Sozietät 2 Teilhaber § 34f	Allianz	ISV
§34 d	278,50	386,75		§34 d	417,75	483,44
§34 i	48,20			§34 i	72,30	
Zusatzdeckungen	107,10			Zusatzdeckungen	160,65	
Zusatzdeckung §34 f				Zusatzdeckung §34 f	294,00	
Summe	433,80	386,75		Summe	944,70	483,44

Warum bietet die ISV keine Bürohaftpflicht? Der kostenfreie Einschluss wäre kein Problem, aber hier sollte das eigene Haus gewählt werden. Es wäre für Kunden unverständlich, wenn der Vertreter wo anders versichert ist.

Warum gilt das nicht für die VH-Deckung? Gerade wenn sich der Kunde mit finanziellem Schaden schlecht beraten fühlt, wird der gleiche Versicherer der nach § 278 haftet vom Kunden als Partei wahrgenommen, wenn es um die Bewertung der Rechtslage geht. Neutralität erzeugt Vertrauen und letztlich nützt es auch Ihnen, wenn Sie selbst eine objektive Einschätzung und Unterstützung von neutraler Seite bekommen – und natürlich die Expertise der ISV....

